SEKTÖRDEN HABERLER

BAKANLIKTAN

KAYIT DIŞILIĞI ÖNLEMEK İÇİN YENİ ADIM

Hazine ve Maliye Bakanlığı, internet üzerindeki kayıtdışı satışları ve vergi kayıplarını engellemek için yeni bir adım attı. Resmi Gazete'de yayımlanan karara göre; e-ticaret siteleri, sosyal medya platformları ve ilan siteleri, internet üzerinden verilen tüm ev, araba, eşya satış ve kiralama ilanlarını her ay düzenli olarak Maliye'ye bildirecek.

Yapılan değişiklikle birlikte sadece alışveriş siteleri değil; internet, sosyal medya ve dijital platformlar üzerinden yapılan her türlü alım, satım, kiralama, ilan ve reklam faaliyeti vergi denetimi kapsamına alındı. Düzenleme; e-ticaret sitelerinden sosyal medya devlerine, internet servis sağlayıcılarından ilan sitelerine kadar dijital ortamda imkan sağlayan tüm kurum ve şirketleri kapsıyor.

Ayrıca sosyal medya platformları, e-ticaret siteleri ve internet ortamı sağlayan şirketler; ilan verenlerin ve içerik üretenlerin bilgilerini toplamak, bu bilgileri elektronik ortamda saklamak ve istendiğinde Maliye'ye sunmakla yükümlü tutuldu.

Ev, Araba veya Hizmet İlanı Verenlerin Bilgileri Her Ay Maliye'ye Bildirilecek

Tebliğde yapılan en önemli değişikliklerden biri de ilan siteleri ve sosyal medya platformlarına getirilen aylık raporlama zorunluluğu oldu. İnternet üzerinden taşınır (araba, eşya vb.), taşınmaz (ev, arsa vb.) veya hizmet satışı/kiralaması için ilan verilmesine imkan sağlayan tüm platformlar, her ay düzenli olarak şu bilgileri Maliye'ye bildirmek zorunda kalacak:

İlanın yayımlandığı internet sitesi veya web adresi,

İlanı veren kişilerin veya şirketlerin ad, soyad, unvan, T.C. kimlik numarası veya vergi kimlik numarası gibi kimlik bilgileri,

Verilen ilanların içeriği, satılan veya kiralanan ürün ve hizmetlere ait detaylar.

EV VE ARSA ALIM SATIMINDA YENİ DÖNEM ERTELENDİ:

GÜVENLİ ÖDEME SİSTEMİ

1 ARALIK'TA BAŞLIYOR

Taşınmaz satışlarında dolandırıcılık ve sahtecilik riskini azaltmak amacıyla uygulanacak Güvenli Ödeme Sistemi'nin zorunlu başlangıç tarihi ertelendi. Bakanlık ayrıca, Tapu ve Kadastro Genel Müdürlüğü bilgi sistemleri ile bankalar arasındaki veri paylaşımını hızlandırmak için bir entegratör belirlenmesinin planlandığını duyurdu.

Ticaret Bakanlığı, taşınmaz satışlarında uygulanacak Güvenli Ödeme Sistemi'nin zorunlu uygulama başlangıç tarihinin 1 Aralık 2026 olarak yeniden belirlendiğini açıkladı. Bakanlık ayrıca Tapu ve Kadastro Genel Müdürlüğü (TKGM) bilgi sistemleri ile bankalar arasındaki veri paylaşımını ve teknik altyapının kurulmasını kolaylaştırmak amacıyla bir entegratörün belirlenmesine yönelik değişiklik yapıldığını bildirdi.

Güvenli Ödeme Sisteminde Zorunluluk 1 Aralık'a Ertelendi

Bakanlıktan taşınmaz satışlarında Güvenli Ödeme Sistemi ile ilgili yönetmelik değişikliğine ilişkin yapılan açıklamada, sistemin alıcı ve satıcıları dolandırıcılık ve sahtecilik risklerinden korunması, kayıt dışılığı azaltması ve para transferinin güvenli bir ortamda yapılmasını sağlamasının amaçlandığı belirtildi.

Açıklamada, "Taşınmaz satışlarında alıcı ve satıcı tarafların dolandırıcılık ve sahtecilik riskine maruz kalmaması, kayıt dışılığın azaltılması, para transferinin güvenli bir ortamda gerçekleştirilmesi amaçları doğrultusunda Taşınmaz Ticareti Hakkında Yönetmelikte 29 Nisan 2026'da yapılan değişiklikle taşınmaz satışlarında ödemenin bir kısmının veya tamamının nakit, havale veya elektronik fon transferi ile yapılması halinde satış bedelinin, taşınmaz mülkiyeti ile bedelin eş zamanlı el değiştirmesini sağlayan Güvenli Ödeme Sistemi üzerinden yapılması öngörülmüştür" denildi.

Teknik Çalışmalar Sürüyor

Bakanlık açıklamasında, sistemin uygulamaya alınması için gerekli çalışmaların TKGM ile işbirliği halinde sürdüğü belirtildi. Açıklamada şu ifadelere yer verildi:

"Sistemin uygulamaya alınması için gerekli teknik çalışmalar Tapu ve Kadastro Genel Müdürlüğü (TKGM) ile iş birliği halinde yoğun bir şekilde sürdürülmektedir. Bu kapsamda TKGM bilgi sistemleri ile bankalar arasında veri paylaşımına ilişkin teknik altyapı hazırlanmış olup bankaların teknik altyapılarını oluşturmalarına ilişkin çalışmalar devam etmektedir.
Bu kapsamda sistemin tüm unsurlarıyla etkin, güvenli ve kesintisiz bir şekilde işleyebilmesi, ilgili paydaşlar arasındaki teknik altyapı ve entegrasyon süreçlerinin tamamlanması, uygulamada yaşanabilecek teknik ve operasyonel sorunların önlenmesi, ilgili kurum ve kuruluşlar ile sektör paydaşlarının gerekli hazırlıkları tamamlaması amacıyla yapılacak Yönetmelik değişikliğiyle sistemin zorunlu uygulama başlangıç tarihi 01.12.2026 olarak yeniden belirlenmesi kararlaştırılmıştır. Ayrıca, TKGM bilgi sistemleri ile bankalar arasındaki verilerin paylaşımının ve teknik altyapının kurulmasının kolaylaştırılması ve hızlandırılması amacıyla bir entegratörün belirlenmesi yönünde de bir değişiklik gerçekleştirilmiştir.
Öte yandan, banka altyapılarının da hazır hale gelmesi akabinde sisteme yönelik bir pilot uygulamanın başlatılması öngörülmektedir."

İNŞAAT ÜRETİMİ AZALDI

Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK), İnşaat Üretim Endeksi 2026 Temmuz raporunu açıkladı. Buna göre inşaat üretimi yıllık yüzde 4,7 azaldı.
İnşaatın alt sektörleri (2021=100 referans yılı) incelendiğinde, 2026 yılı Temmuz ayında; bina inşaatı sektörü endeksi bir önceki yılın aynı ayına göre %8 azaldı, bina dışı yapıların inşaatı sektörü endeksi %14 arttı ve özel inşaat faaliyetleri sektörü endeksi %4,9 azaldı.

İnşaat Üretimi Aylık %1,1 Arttı

İnşaatın alt sektörleri incelendiğinde, 2026 yılı Temmuz ayında; bina inşaatı sektörü endeksi bir önceki ay göre %0,9 arttı, bina dışı yapıların inşaatı sektörü endeksi %2,0 arttı ve özel inşaat faaliyetleri sektörü endeksi %1 arttı.

Mülkiyet hakkını kısıtlayan şerhler, beyanlar, irtifak hakları, gayrimenkul mükellefiyeti, vakıf belirtmesi ve rehinlerin genel adıdır. Kısıtlama anlamına gelir.

BROKER'larımızı Tanıyalım!

TOLGA KIRBIYIKOĞLU

EPA RÜZGAR GAYRİMENKUL | MANİSA

Manisa'da 18 yıllık gayrimenkul deneyimi, girişimcilik ve mesleki örgütlenme yolculuğu.

1984 yılında Manisa'da dünyaya gelen Tolga Kırbıyıkoğlu, evli ve iki çocuk babasıdır. Gayrimenkul sektöründe 2008 yılında adım atan Kırbıyıkoğlu, 2010 yılından itibaren kendi ofisini yöneterek girişimcilik yolculuğunu sürdürmektedir.

5 Mayıs 2010 tarihinde temellerini attığı Rüzgar Group çatısı altında gayrimenkul faaliyetlerini zamanla inşaat alanına da taşıyan Kırbıyıkoğlu, Manisa'da güvene dayalı, sürdürülebilir ve kurumsal bir hizmet anlayışı geliştirmeyi hedeflemiştir.

Gayrimenkul sektöründeki faaliyetlerini yalnızca ticari başarıyla sınırlandırmayan Kırbıyıkoğlu, Manisa Sorumlu Emlak Danışmanları Derneği'nin (MASED) kurucu başkanı olarak meslektaşlarının ortak sorunlarına çözüm üretmek, mesleki dayanışmayı güçlendirmek ve sektörün kurumsallaşmasına katkıda bulunmak için çalışmalar yürütmektedir.

Bugün aynı zamanda Manisa Emlakçılar Esnaf Odası'nın kuruluş sürecine Kurucu Başkan olarak liderlik etmektedir.

Kırbıyıkoğlu'nun mesleki vizyonunun merkezinde; güvenilir gayrimenkul danışmanlığı, eğitimli ve nitelikli danışmanlar yetiştirilmesi, mesleki hakların korunması ve Manisa gayrimenkul sektörünün güçlü bir kurumsal kimliğe kavuşması yer almaktadır.

Bu Dönem İlinizde Emlak Piyasası Canlı mı?

Manisa gayrimenkul piyasasında hareketlilik devam ediyor ancak alıcıların geçmiş yıllara göre daha seçici davrandığını gözlemliyoruz. Özellikle Yunusemre ve Şehzadeler ilçelerinde doğru fiyatlandırılmış konutlara ilgi sürüyor. Manisa'nın güçlü sanayi altyapısı, istihdam olanakları ve gelişen yerleşim bölgeleri gayrimenkul talebini destekliyor. Bununla birlikte finansmana erişim koşulları, alıcıların karar süreçlerinde belirleyici rol oynuyor.

Fiyatlar Nasıl Bir Seyir İzliyor?

Manisa'da gayrimenkul fiyatları nominal olarak artış eğilimini korusa da bu artış her bölgede aynı hızda gerçekleşmiyor. Özellikle konum, bina yaşı, deprem güvenliği ve ulaşım olanakları fiyatları doğrudan etkiliyor. Piyasa değerinin üzerinde fiyatlandırılan taşınmazların satış süreleri uzarken, gerçekçi fiyatlarla pazarlanan gayrimenkuller daha hızlı alıcı bulabiliyor. Bu nedenle doğru fiyatlandırma her zamankinden daha önemli hale geldi.

Önümüzdeki Dönemde Arz, Talep ve Fiyat Başlıklarında Nasıl Gelişmeler Bekliyorsunuz?

Manisa gayrimenkul piyasasının önümüzdeki dönemde daha dengeli, seçici ve gerçekçi fiyatlandırmanın ön plana çıktığı bir yapıda ilerleyeceğini düşünüyorum.

Arz:

Yunusemre'de yeni konut projeleri ve gelişen yerleşim alanları konut arzını desteklerken, Şehzadeler'de mevcut yapı stokunun yenilenmesi ve kentsel dönüşüm ihtiyacı öne çıkıyor. Özellikle depreme dayanıklı, modern ve erişilebilir konutların öneminin artacağını öngörüyorum.

Talep:

Manisa'nın sanayi ve istihdam potansiyeli, konut talebinin en önemli dayanaklarından biri olmaya devam edecektir. Ulaşım imkânları güçlü, sosyal donatıları gelişmiş ve güvenli yapıların daha fazla tercih edileceğini düşünüyorum. Kredi koşullarındaki olası iyileşmelerin de talebi canlandırabileceğini öngörüyorum.

Fiyat:

Kısa vadede tüm bölgelerde yüksek oranlı fiyat artışları beklemiyorum. Ancak doğru konumda bulunan, nitelikli ve gerçekçi fiyatlandırılmış gayrimenkullerin değerini koruyacağını düşünüyorum. Önümüzdeki süreçte başarılı gayrimenkul yatırımlarının temelinde doğru piyasa analizi, güvenilir danışmanlık ve uzun vadeli bakış açısı yer alacaktır.

GAYRİMENKUL

HUKUKU

Kira Tespit Davaları Ne zaman ve Nasıl Açılır?

Av. Ebru Çorbacıoğlu

Yargıtay 3. Hukuk Dairesi, kira sözleşmesi yeni olsa bile emsalden düşük kira bedeli için 5 yıldan önce kira tespit davası açılabileceğine hükmetti.Yargıtay kararlarına göre, kira sözleşmesinde 5 yıllık süre dolmamış olsa bile, kira bedelinin emsaline göre çok düşük kalması durumunda hukuki yarar bulunması şartıyla dava açılabilir.

5 yıl dolmadan önce:
Kira tespit davası her zaman açılabilir; ancak ilk 5 yılda emsal/rayiç kira bedelleri esas alınamaz. Mahkeme, kira bedelini yalnızca TÜFE (12 aylık ortalama) oranına göre belirler. Eğer kira sözleşmesinde geçerli bir artış oranı zaten belirlenmişse, 5 yıl dolmadan açılan davada mahkeme sözleşmedeki kuralı uygular. (Not: Yargıtay kararlarında emsal kira bedelinin çok düşük kaldığı istisnai durumlara dair değerlendirmeler de yer almaktadır).
5 yıl dolduktan sonra: 5 yıllık sürenin dolmasından sonraki yeni kira dönemi için açılan davada ise mahkeme; TÜFE sınırlıya bağlı kalmaksızın emsal kira bedellerini, taşınmazın konumunu ve hak ve nesafet (hakkaniyet) ilkelerini göz önüne alarak yeni kira bedelini belirler.

30 Gün Kuralı:
Mahkemenin belirleyeceği yeni kira bedelinin, yeni dönemin başından itibaren geçerli olabilmesi için davanın, yeni kira dönemi başlangıcından en az 30 gün önce açılması veya bu süre içinde kiracıya yazılı ihtar gönderilmiş olması gerekir.Kira Uyarlama Davası ile Farkı: Eğer ekonomik koşullarda olağanüstü (pandemi, beklenmedik ağır kriz vb.) bir değişiklik varsa ve 5 yılın dolması beklenemiyorsa, farklı şartlara tabi olan kira uyarlama davası yolu da hukuken değerlendirilebilir.

EMLAKTA

SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK

BİNALARIN ÖTESİNDE YAŞAM: YEŞİL ALAN ORANLARI

Günümüz emlak dünyasında "sürdürülebilirlik" kavramı, yalnızca enerji tasarruflu binalar inşa etmek veya yıktım malzemelerini yenilemekle sınırlı kalmıyor.

Şehirleşme hızının arttığı, betonlaşmanın getirdiği Isı Adası Etkisi'nin metropol yaşamını zorlaştırdığı günümüzde, emlak projelerindeki yeşil alan oranları, projelerin hem çevresel hem de ekonomik değerini belirleyen en temel kriterlerden biri haline geldi.

Gayrimenkul geliştirme süreçlerinde yeşil alanlar, estetik bir peyzaj unsurunun ötesinde; ekolojik dengeyi koruyan, sakinlerin yaşam kalitesini doğrudan artıran ve mülkün uzun vadeteki finansal değerini güvenceye alan stratejik bir yatırımdır.

Yeşil Alan Oranı Neden Kritik bir Sürdürülebilirlik Kriteridir?

Modern gayrimenkul projelerinde arsa alanının yeşile ayrılan payı, sürdürülebilir mimarinin başarı karnesini ortaya koyar.

Yeşil alan oranının yüksek tutulması projeye ve topluma üç temel eksende katkı sağlar:

1. EKOLOJİK DENGE ve İKLİM DAYANIKLIĞI

Beton yüzeylerin azaltılarak doğal drenaj sağlayan yeşil dokunun artırılması, kent içi yağmur suyu yönetimini kolaylaştırır ve sel riskini düşürür. Ayrıca, bitki örtüsü karbon salınımını dengeleyerek mikroklimayı serinletir.

2. FİZİKSEL ve RUHSAL YAŞAM KALİTESİ

Biyoiktimsel tasarım prensipleriyle entegre edilen açık alanlar, yürüyüş yolları ve dikey bahçeler; şehir insanının doğayla olan bağını (biyofili) korumasını sağlar. Stresi azaltan, hava kalitesini artıran ve aktif yaşamı destekleyen bu alanlar, sakinler için doğrudan bir sağlık garantisidir.

3. ENERJİ VERİMLİLİĞİ

Stratejik olarak konumlandırılmış ağaçlandırma ve peyzaj, binaların gölgelenmesini sağlayarak yaz aylarında soğutma yükünü azaltır. Binaların çevresindeki mikroklimanın düzenlenmesi, işletme maliyetlerini doğrudan düşürür.

Yeşil Alan Oranları Gayrimenkul Sektörü İçin Neden Önemli?
Emlak ve gayrimenkul geliştirme sektöründe yeşil alanların oranını artırmak, yalnızca çevreye duyarlı bir mimari yaklaşım sergilemek değil; aynı zamanda pazar dinamiklerini ve ticari başarıyı şekillendiren stratejik bir karardır:

Mülk Değerinin Artması ve Yatırım Primi:
Yüksek yeşil alan oranına ve nitelikli peyzaj mimarisine sahip projeler, piyasadaki emsallerine kıyasla daha yüksek değer kazanma potansiyeline sahiptir. Yatırımcılar ve alıcılar, bu tür projeleri uzun vadeli bir değer deposu olarak görür.

Müşteri Talebinin Değişmesi ve Hızlı Satış:
Yeni nesil konut alıcıları ve kiracılar, konut tercihlerinde artık yalnızca kapalı kullanım alanlarına değil, yaşam alanının sunduğu açık alan kalitesine odaklanıyor. Yeşil alanı bol projeler, pazarlama süreçlerinde belirgin bir rekabet avantajı elde eder ve satış/kiralama hızını artırır.

Marka İtibarı ve ESG (Çevresel, Sosyal, Yönetişim) Uyumu:
Kurumsal gayrimenkul geliştiricileri için çevresel sürdürülebilirlik ilkelerine uymak, kurumsal itibar ve yatırımcı güvenini güçlendirir. Uluslararası finansman kaynaklarına ve yeşil fonlara erişimde yüksek yeşil alan oranları kriter kabul edilir.

Yasal Düzenlemeler ve Yeşil Sertifikasyon Avantajı:
BREEAM, LEED ve EDGE gibi uluslararası sertifikasyon sistemlerinde arsa üzerindeki açık ve yeşil alan oranı üst sıralarda puanlandırılır. Yasal mevzuatların yeşil bina standartlarını destekleyecek şekilde geliştiği günümüzde, yeşil alanı zengin projeler gelecekteki yasal gereksinimlere şimdiden hazır hale gelir.

SONUÇ

Sürdürülebilirlik, artık emlak sektöründe bir "tercih" veya pazarlama söylemi değil; geleceğin gayrimenkul standartlarını belirleyen zorunlu bir dönüm noktasıdır.

Yüksek yeşil alan oranına sahip, ekolojik peyzaj bilinciyle tasarlanmış projeler; yalnızca çevreye duyarlı bir duruş sergilemekle kalmaz, aynı zamanda yatırımcısına ve kullanıcısına sürdürülebilir bir değer vaat eder. Önümüzdeki dönemde gayrimenkulün gerçek lüksü; metrekaresi en büyük daireler değil, doğayla en uyumlu bütünleşen ve yaşama nefes aldıran alanlar olacaktır.

EMLAKTA

TEKNOLOJİK DÖNÜŞÜM

ŞANTİYELERİN YENİ SAHİPLERİ:

ROBOTİK OTOMASYON

Gayrimenkul sektörü, tasarım aşamasından satış süreçlerine kadar devasa bir dijital dönüşümün içinden geçiyor. Ancak bu dönüşümün en somut, etkileyici ve verim odaklı devrimi hiç şüphesiz inşaat sahalarında gerçekleşiyor. Geleneksel yöntemlerle özdeşleşen ve yıllardır insan gücüne dayalı yürüyen şantiyeler, yerini **robotik otomasyon sistemlerine, otonom iş makinelerine ve dijital şantiye yönetim teknolojilerine bırakıyor.**

Emlak projelerinin inşa sürelerini kısaltan, maliyet sapmalarını minimuma indiren ve iş güvenliğini üst seviyeye çıkaran robotik şantiyeler; gayrimenkulün geleceğini ve yatırım süreçlerini yeniden tanımlıyor.

Robotik ve Otomasyonlu Şantiyeler Neleri Değiştiriyor?

İnşaat sahalarında yapay zeka, nesnelerin interneti (IoT) ve robotik teknolojilerin entegrasyonu; projenin ilk harcından son teslim anına kadar olan tüm süreçleri kökten dönüştürüyor:

1.Otonom İş Makineleri ve 3D Yazıcı Teknolojileri:

Kazı ve malzeme taşıma süreçlerinde otonom robotlar görev alırken; devasa 3D inşaat yazıcıları, karmaşık yapı elemanlarını milimetrik hassasiyetle ve minimum malzeme israfıyla saatler içinde üretebiliyor.

2.Dronlar ve LiDAR ile Gerçek Zamanlı İzleme:

Şantiye sahası üzerinde uçan otonom dronlar ve lazer tarama (LiDAR) sistemleri, inşaatın ilerleme durumunu Yapı Bilgi Modellemesi (BIM) ile eş zamanlı karşılaştırıyor. Hatalar ve sapmalar daha gerçekleşmeden veya büyümeden tespit ediliyor.

3.İş Güvenliğinde Sıfır Kaza Hedefi:

Yüksek riskli montaj, dış cephe çalışması veya ağır yük taşıma gibi operasyonların robotik kollara ve eksoskeleton (dış iskelet) destekli sistemlere devredilmesi, şantiyelerdeki iş kazası riskini ve insan faktörlü hataları neredeyse sıfıra indiriyor.

Robotik Şantiyeler Gayrimenkul Sektörü İçin Neden Önemli?

Teknolojik otomasyonun şantiyelere entegre edilmesi, yalnızca mühendislik bir başarı değil; emlak pazarı ve gayrimenkul yatırımcıları açısından da kritik ticari avantajlar yaratıyor:

İnşaat Sürelerinin Kısalması ve Erken Teslim:

7/24 kesintisiz çalışabilen robotik sistemler, proje sürelerini %30 ila %50 oranında kısaltır. Bu durum, gayrimenkul geliştiricileri için sermaye devir hızını artırırken, alıcılar için projenin zamanında veya erken teslim edilmesini garanti eder.

Maliyet Stabilitesi ve Bütçe Sadakati:

İnşaat sektöründeki en büyük sorunlardan biri olan işçilik hataları, malzeme israfı ve zaman gecikmelerinden kaynaklanan maliyet artışları otomasyon sayesinde engellenir. Bu da yatırımcılara daha öngörülebilir ve sabit fiyatlandırma avantajı sunar.

Yapı Kalitesinde Standartlaşma ve Dayanıklılık:

Robotik montaj ve harç döküm teknolojileri, insan elinden çıkan uygulamalardaki olası hata paylarını ortadan kaldırır. Üretimdeki yüksek milimetrik hassasiyet, binanın yapısal kalitesini, deprem dayanımını ve uzun ömürlülüğünü artırır.

Sürdürülebilirlik ve Yeşil İnşaat Süreçleri:

Otomasyonlu şantiyeler, malzeme kullanımını optimize ederek inşaat atıklarını %60'a varan oranlarda azaltır. Daha az enerji tüketen ve minimum çevresel ayak izi bırakan bu süreçler, projenin yeşil bina sertifikasyonu almasını kolaylaştırır.

Sonuç

Şantiyelerde robotik otomasyon dönemi, emlak sektöründe sadece bir teknoloji moası değil; verimlilik, kalite ve güvenlik standartlarını yeniden belirleyen kalıcı bir dönüşümdür.

Önümüzdeki dönemde, otonom ve robotik sistemlerle inşa edilen gayrimenkul projeleri; zamanında teslim güvencesi, yüksek yapı kalitesi ve düşük maliyet avantajlarıyla pazarda öne çıkacaktır. Emlak dünyasında geleceğin kazananları; şantiye sahalarından başlayarak teknolojiyi üretimin her aşamasına entegre edebilen vizyoner markalar olacaktır.